

ВАКАНСИЯ! (для заочников)

ООО «Лидер»

ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР

От **30 000** руб.

Образование: Высшее.

Опыт работы: 3 года.

Должностные обязанности: Организация бухучета, управленческого, налогового учета хозяйственно-финансовой деятельности.

Требования: Знание 1-С - все виды учета: Предприятие, бухгалтерия, .Знание работы от первичных документов до сдачи отчетности в ИФНС ,Статистику, ФСС,ПФР, Все виды бухгалтерского и налогового учета (ЕНВД УСНОСНО, Патент). Умение работать с Банк-клиентом. Отчетностью ч/з интернет, в том числе СБИСС++, Трудового Кодекса РФ и ведение всей кадровой работы организации(внутренние правила распорядка, приказы по кадровому движению, отпуска, начисление различных социальных выплат, персонифицированный учет, ведение и оформление личных дел).

Контактные данные: ул. Машинная, 28, kuchers69@mail.ru , 53-32-20.

ВАКАНСИЯ!

"УРОВЕНЬ" (ООО "ОптСтройМатериалы")

СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР ОТДЕЛА КАЧЕСТВА И УЛУЧШЕНИЙ

35 000 руб.

Образование: Высшее.

Опыт работы: Не требуется.

Должностные обязанности: Координация работы сотрудников отдела качества и улучшений. Разработка нормативных документов Компании. Анализ причин возникновения «узких мест» в деятельности Компании и разработка мероприятий для их устранения. Проведение аудиторских проверок бизнес-процессов Компании.

Требования: Желателен опыт разработки нормативных документов. Стрессоустойчивость, самоконтроль, умение организовать работу, аналитическое мышление.

Контактные данные: ул. Кирова, 46, 89242244110 .

ВАКАНСИЯ!

Компания «МегаФон»

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Зп по договоренности.

Образование: Высшее.

Опыт работы: 1 год.

Должностные обязанности: Руководство ССМ (салоны связи МегаФон) на территории: г. Комсомольск-на-Амуре, г. Амурск, пгт. Ванино, г. Советская Гавань, г. Николаевск-на-Амуре. Постановка задач, контроль, обучение, мотивация персонала для выполнения плана продаж, соблюдения корпоративных стандартов и требуемого уровня сервисного обслуживания. Посещение вверенных ССМ в соответствии с графиком, планом и

регламентом посещений для мотивации сотрудников на выполнение планов продаж и для контроля за соблюдением корпоративных стандартов. Выставление планов по продажам ССМ направленных на достижение поставленных целей по объемам продаж. Анализ результатов работы сотрудников ССМ для поиска зон роста и проведения мероприятий, направленных на повышение индивидуальной и командной эффективности сотрудников и пр.

Требования: Знание рынка услуг сотовой связи, сотовых телефонов. Знание и понимание основных методов управления продажами и повышения качества обслуживания розничной сети. Уверенный пользователь ПК (MS Office: Word, хорошее знание Excel, MS Outlook). Готовность к командировкам.

Контактные данные: пр. Мира, 47, 88005500500 .

ВАКАНСИЯ!

ООО «Эй - Пи Трейд»

НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОДАЖ

От 45 000 до 77 000 руб.

Образование: Высшее.

Опыт работы: 1 год.

Должностные обязанности: Организация продуктивной работы отдела продаж. Выполнение плана продаж и целевых показателей эффективности. Планирование продаж филиала, секции менеджера отдела продаж, по брендам и клиентам. Анализ продаж и совместное бизнес планирование с ключевыми клиентами, поставщиками. Анализ и контроль дебиторской задолженности. Контроль за правильностью оформления торговым персоналом всей необходимой документации (договоры, акты сверок, кассовые книги, доверенности, карточки клиентов). Организация и контроль режима рабочего дня торгового персонала. Разработка и утверждение ежемесячного плана работы в формате SMART - задач и отчет о их выполнении. Составление плана обучения торгового персонала. Обучение торгового персонала как теоретическому материалу во время тренингов, так и практике непосредственно на маршруте. Проведение мероприятий по повышению мотивации и эффективности работы, персонала отдела продаж.

Требования: Теоретические и практические знания по продажам (ДПШМ, формат убедительных продаж, преодоление возражений, процедура визита к клиенту). Практические навыки и опыт персональных продаж. Основы маркетинга (позиционирование, сегментирование, ассортиментная политика, стимулирование сбыта). Навыки проведения деловых встреч и ведения переговоров на уровне первых лиц. Управленческие навыки (управление коллективом от 5-ти человек). Опытный пользователь ПК. Водительские права категории В.

Контактные данные: Северное шоссе, 8, корп. 2, 54-98-58,

kryuchkova_av@kms.aptrade.ru.