

ВАКАНСИЯ!

ООО «Конфета»

ДИРЕКТОР (руководство магазином)

ЗП при собеседовании.

Образование: Высшее.

Опыт работы: от 2 лет.

Должностные обязанности: Руководство магазином. Обеспечение выполнения плановых показателей. Управление персоналом. Контроль выполнения корпоративных стандартов. Анализ продаж и качества обслуживания покупателей. Обеспечение организации учета и сохранности товарно-материальных ценностей и предоставление отчетности.

Требования: Управленческие навыки, организаторские способности, активность, инициативность, стремление к профессиональному росту. Приветствуется опыт успешных личных продаж, опыт наставничества. Желателен опыт работы в компаниях с филиальной сетью.

Контактные данные: spo_rs@list.ru (отправлять резюме).

ВАКАНСИЯ!

Компания «Промснаб»

ДИРЕКТОР (руководство магазином)

от **25 000** до **30 000** руб.

Образование: Высшее.

Опыт работы: Приветствуется, но не требуется.

Должностные обязанности: Разработка и внедрение рекламных компаний, промо-акций. Разработка маркетинговых материалов (листочки, плакаты, баннеры, стенды). Проведение маркетинговых исследований. Мониторинг и анализ деятельности конкурентов. Подготовка отчетов и оценка результатов рекламных кампаний. Управление корпоративным сайтом. Мерчендайзинг.

Продвижение компании в интернете, директ-маркетинг.

Требования: Знание ПК на уровне продвинутого пользователя, умение работать с графическими программами. Креативное мышление, инициативность.

Адрес: Вокзальная улица, 22.

ВАКАНСИЯ!

Компания «Мобильные ТелеСистемы»

РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ ПОДКЛЮЧЕНИЙ АБОНЕНТОВ

ЗП по договоренности.

Образование: Высшее.

Опыт работы: От 1 года.

Должностные обязанности: Организация работы и руководство подразделением; Управление персоналом подразделения, контроль загруженности персонала, развитие сотрудников; Проведение общих собраний; Формирование графиков работы персонала; Обеспечение выполнения основных KPI; Обеспечение ресурсами, материалами для выполнения работы; Контроль и обеспечение корректности расчетов вознаграждения; Взаимодействие с техническим блоком; Прием и отработка аудитов, проведенных бригадами; Анализ аварийных домов; Ведение оперативной отчетности.

Требования: Опыт управленческой деятельности на менее 1 года. Опыт работы в сфере телекоммуникации приветствуется. Высокий уровень ответственности. Навыки подготовки отчетности и написания деловой корреспонденции. Навыки эффективного построения и управления командой. Знание ПК (MS Windows, MS Office на уровне опытного пользователя). Способность к обучению, высокая работоспособность.

Коммуникабельность, открытость. Инициативность, новаторство, лидерские качества.

Адрес: ул. Васянина, д.12.

ВАКАНСИЯ!

Компания «Энфорта»

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ И РАЗВИТИЮ КЛИЕНТОВ

ЗП по договоренности.

Образование: Высшее.

Опыт работы: Приветствуется, но не требуется.

Должностные обязанности: Поиск потенциальных корпоративных клиентов. Продажа услуг. Ведение клиентской базы, развитие существующих клиентов. Сопровождение существующих клиентов, поддержание партнерских отношений. Проведение мероприятий по удержанию и сохранению клиентов. Взаимодействие с другими службами компании на этапе подключения и сопровождения Клиента. Работа в информационной системе Компании.

Требования: Владение техникой продаж. Навыки прямого поиска клиентов – телемаркетинг. Успешный опыт личных продаж (навыки ведения переговоров с первыми лицами организаций). Знание телекоммуникационного рынка (желательно).

Контактные данные: ул. Парижской коммуны, 28, оф. 300; 24-20-00.

ВАКАНСИЯ!

Компания «Энфорта»

ДИРЕКТОР (руководство магазином)

ЗП по договоренности.

Образование: Высшее.

Опыт работы: Приветствуется, но не требуется.

Должностные обязанности: Поиск потенциальных корпоративных клиентов. Продажа услуг. Ведение клиентской базы, развитие существующих клиентов. Сопровождение существующих клиентов, поддержание партнерских отношений. Проведение мероприятий по удержанию и сохранению клиентов. Взаимодействие с другими службами компании на этапе подключения и сопровождения Клиента. Работа в информационной системе Компании.

Требования: Владение техникой продаж. Навыки прямого поиска клиентов – телемаркетинг. Успешный опыт личных продаж (навыки ведения переговоров с первыми лицами организаций). Знание телекоммуникационного рынка (желательно).

Контактные данные: ул. Парижской коммуны, 28, оф. 300; 24-20-00.